

金群利推介

LEVIA
RESIDENCE

A座大楼已售出75%

(吉隆坡22日讯)金群利集团(MATRIX, 5236, 主板产业股)宣布,位于蕉赖的最新项目Levia Residence取得亮眼成绩,去年10月推出的A座大楼已售出75%。

Levia Residence展销廊周一盛大开幕,标志着金群利集团在巴生谷长期战略扩张计划中的关键里程碑,巩固在雪隆地区房产领域的卓越地位。

总执行长徐庆威表示,A座大楼已售出75%,其中售价约30万令吉的A型单位已全数售罄,B、C和D型则在热销中,售价从68万4000令吉起。

他说,鉴于市场需求

热烈,B座大楼即将开售,惟价格将较A座略高。

他解释,近年来发展商面对建材价格不断上涨问题,加重发展成本,为此不得不转嫁在消费者身上,因此,有意买房者须从速。

他指出,金群利集团通过提供豪华体验,进行战略规划和设计,旨在吸引那些在住宅公寓中追求优质酒店设施服务的住户。



李典和(右四)接过舞狮队伍奉上的水果盘,寓意着展销廊未来的兴旺发达。左起为廖志明、陈世权、徐庆威、何官训及莫哈末哈斯拉;右起为吕思麟、林国义及陈诗琪。

发展总值5.23亿

占地4.7英亩的Levia Residence,是金群利集团在巴生谷开发的第二个住宅项目,将建两座36层高的公寓,合计778个单位,发展总值达5亿2300万令吉,预计2027年第三季度完成。

Levia Residence备有2至4+1卧室,提供四种户型,即A型(767平方尺)、B型(938平方尺)、C型(1109平方尺)及D型(1364平方尺),适合首次购房者、专业人士和多

代家庭。

该项目备有25项共用设施,包括花园、农家厨房、35米的无边泳池、按摩浴缸、空中休息室、户外共同工作平台、儿童游乐场和健身房。

同时,也有智能AI技术支持的CCTV增强的安全系统、数字自助礼宾服务亭、高尔夫模拟器、电动车充电站,以及智能面部和虹膜识别进入电梯大堂。

徐庆威说,集团将与远程物业管理公司合作运

营礼宾服务亭,为居民预订穿梭服务、清理房屋、洗衣和其他维修服务的智能操作员。

Levia Residence毗邻蕉赖第一花园(Taman Pertama)和美达花园(Taman Midah)捷运站,未来也将迎来蕉赖花园和黄金花园(Taman Kencana)捷运站;亦可轻松取道第二中环公路(MRR2)、东西连贯大道、加影-芙蓉大道和新街场大道到达城中多个地点。

13亿销售目标可期

另外,创始人兼集团执行副主席拿督斯里李典和表示,比起去年的12亿令吉销售目标,该集团对于今年的13亿令吉销售目标充满信心。

集团主席拿督莫哈末哈斯拉透露,该集团计划于2024年启动多个项目,并在雪州收购5.59英亩的土地,已获批用于住宅开发。

“更多的开发细节将